



4to Showroom Virtual de Emprendimiento: Prototipos y Modelos de negocio 2021-20

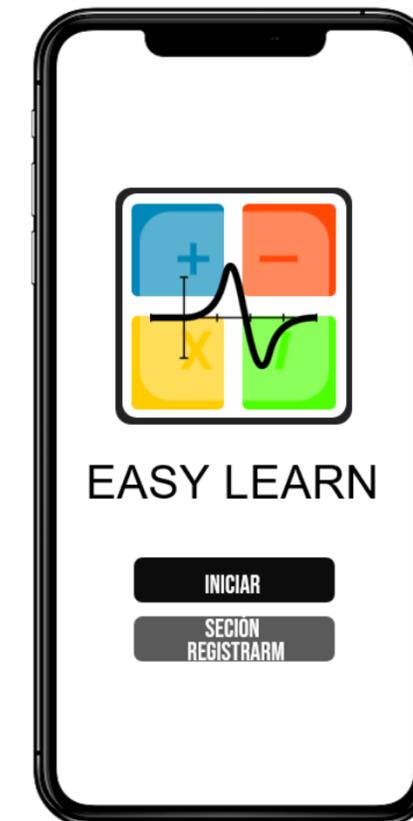
Nombre Proyecto: EASY LEARN

Categoría: Modelos de negocio

Facultad: Ingeniería

Carrera: Arquitectura

Curso: Incubación Empresarial I





Integrantes del equipo

N°	Apellidos y nombres	DNI	Carrera	Sede
1	Mallqui Mandujano Patricia	75964341	T. Medica	Huancayo
2	Oxa Huaman Mariluz	47741602	Arquitectura	Arequipa
3	Peralta Huaracha Harol	75101778	Ing. Empresarial	Huancayo
4	Quispe Ordoñez Vanessa	71472729	Admi. Neg. Inter.	Arequipa
5				

Asesor: OLIVERA PONCE, Angela Elizabeth



Identificación del problema

- Dada la coyuntura que se está viviendo se vio afectada negativamente la educación en nuestro país, observamos que muchos estudiantes no se adaptan a la modalidad virtual y han bajado su rendimiento académico.
- Muchos padres se vieron obligados a buscar especialistas en diferentes materias para mejorar el rendimiento académico de sus hijos, pero no tuvieron éxito en la búsqueda ya no que había lugar seguro y confiable para encontrar un especialista.



Características creativas e innovadoras

- Aplicativo que te brinda un directorio de tutores confiables y capacitados a domicilio.
- El cliente podrá observar del recorrido del tutor y recibirá un aviso de llegada mediante el aplicativo.
- El aplicativo mostrara las características y calificación del tutor para una mayor confiabilidad.
- El directorio contara con tutores dinámicos y flexibles que contarán con material didáctico acorde a la actualidad para un mejor aprendizaje.



Lean Canvas

2. PROBLEMA

- El cambio de la modalidad presencial a la virtual afecto el rendimiento académico de los estudiantes.
- Difícil acceso a tutores confiables.
- Falta de plataformas que cuenten con tutores calificados.

4. SOLUCION

- Aplicativo con acceso a todo el directorio de tutores.
- Aplicativo móvil con fácil acceso y confiable.
- Aplicativo cuenta con tutores a domicilio.

8. METRICAS CLAVE

- Descargas del aplicativo por mes.
- Accesos diarios al aplicativo
- Registro de nuevos usuarios
- Nuevos afiliados

3. PROPOSICION DE VALOR UNICA

- Contamos con un directorio de tutores , para hacer tu experiencia de aprendizaje mas dinámica y mas flexible, para así mejorar su rendimiento académico.

9. VENTAJA ESPECIAL

- Único directorio de tutores en Perú.
- Aplicativo gratuito
- Tutores dinámicos de todas las especialidades
- Aplicativo móvil compatible con cualquier dispositivo tecnológico.

5. CANALES:

- Aplicativo móvil
- Via Web
- Publicidad Digital

1.SEGMENTO DE CLIENTES

- Jóvenes de 18 -30, que tengan conocimientos en todas las especialidades que cuenten con certificado de notas o experiencia laboral y dispositivos tecnológicos.
- Padres de familia con hijos que estén en Colegio(Primaria/Secundaria/Universidad) que necesiten reforzamiento.
- Instituciones publicas y privadas en el ambito educativo.

6. ESTRUCTURA DE COSTES

- Pago al desarrollador del Software
- Servicios virtuales (Mantenimiento de la aplicación y publicidad)
- Pago a plataforma virtual (Google Meet)
- Gastos generales (Pruebas Covid, implementos de bioseguridad, capacitación)
- Pago a tutores

7. FLUJO DE INGRESO

- 10% de ganancia por hora de sesión
- Ganancia por convenio con instituciones privadas y publicas.
- Mediante la publicidad dentro del app móvil, se generaría un ingreso sostenible para el mantenimiento.
- PlayStore (Pago de % por descarga del aplicativo móvil)



Business Model Canvas

8. ASOCIACIONES CLAVES

- Empresa de taxi
- Clínicas
- Agencia de Capacitación
- Ministerio de educación

7. ACTIVIDADES CLAVES

- Adecuada implementación de bioseguridad (Prueba COVID-19).
- Informar y Programar horarios disponibles
- Desarrollo y mantenimiento de la app.
- Proceso de selección de tutores (Ex. Psicológico/ Conocimientos/ H. blandas)
- Proceso de seguimiento
- Capacitación para una mejor enseñanza

6. ACTIVOS CLAVES

- Seguimiento de descargas y nuevos usuarios.
- Personal (Desarrollador de Software, atención al cliente, etc)
- Aplicativo móvil
- Tutores

2. PROPUESTA DE VALOR

- Contamos con un directorio de tutores a domicilio, especialistas en todas materias, para hacer tu experiencia de aprendizaje más dinámica y más flexible, para así mejorar su rendimiento académico.
- Generaremos impacto en la educación aportando clases gratuitas a zonas vulnerables.

4. RELACIONES

- Incluir paquetes promocionales mensuales, semanales.
- Aviso previo de llegada del tutor.
- Chat BOT.
- Contacto a través de la zona de ayuda del app.
- Rango de precios

3. CANALES:

- Aplicativo móvil
- Se descarga en: (AppStore/PlayStore)
- Via Web
- Variedad de métodos de pago virtual.
- Afiliación mediante el aplicativo.

1. SEGMENTO DE CLIENTES

- Jóvenes de 18 -30, que tengan conocimientos en todas las especialidades, que cuenten con certificado de notas o experiencia laboral y dispositivos tecnológicos.
- Padres de familia con hijos que estén en Colegio (Primaria/Secundaria/Universidad) que necesiten reforzamiento.
- Instituciones públicas y privadas en el ámbito educativo.

9. ESTRUCTURA DE COSTOS

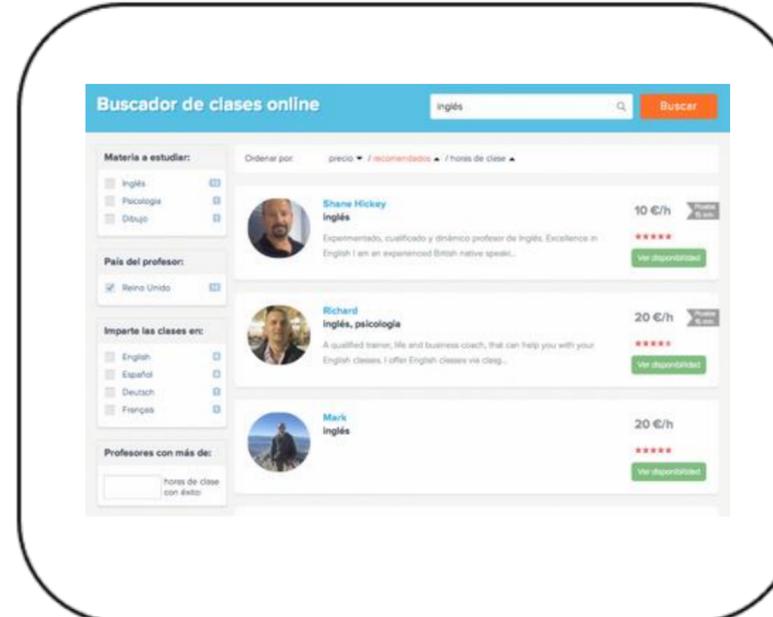
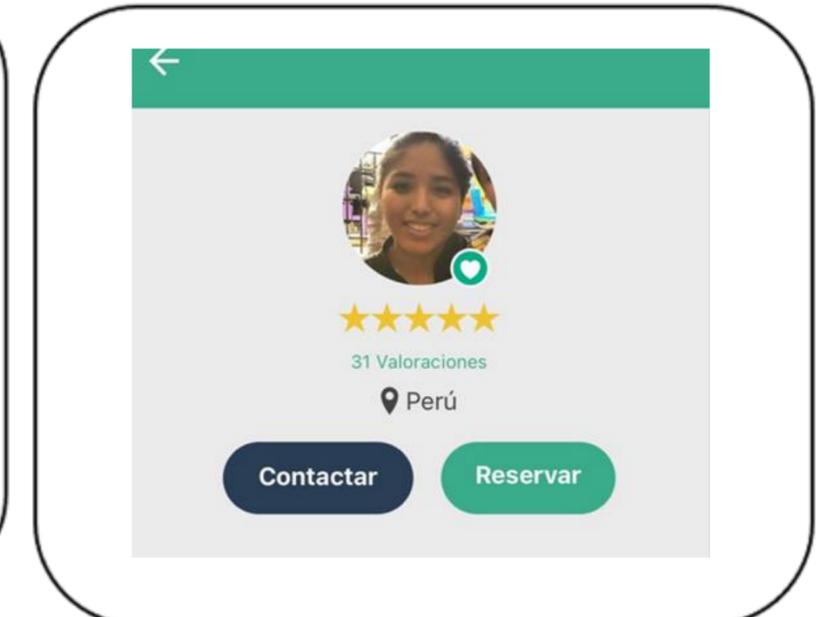
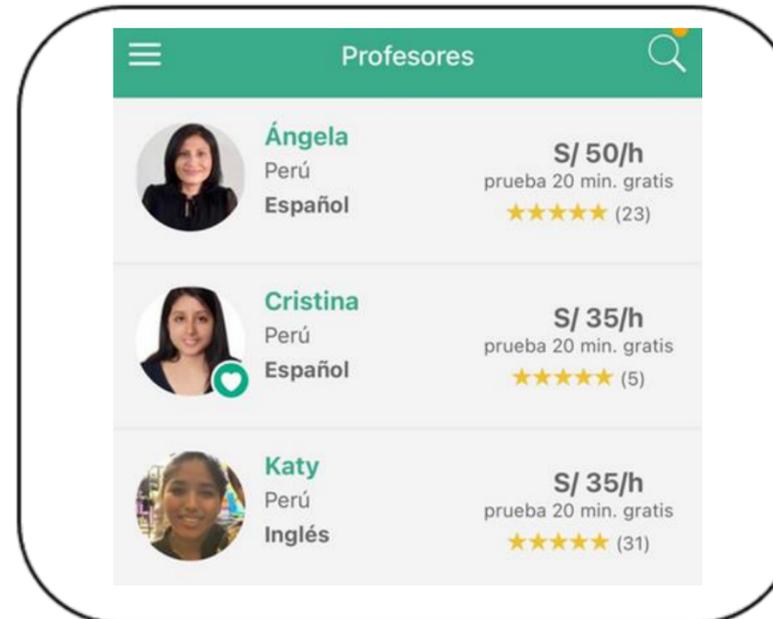
- Pago al desarrollador del Software
- Servicios virtuales (Mantenimiento de la aplicación y publicidad)
- Pago a plataforma virtual (Google Meet)
- Gastos generales (Pruebas Covid, implementos de bioseguridad, capacitación)
- Pago a tutores

5. FLUJO DE INGRESO

- Pago por suscripción del tutor
- 10% de ganancia por hora de sesión
- Mediante la publicidad dentro del app móvil, se generaría un ingreso sostenible para el mantenimiento.



Galería de imágenes del producto (solución del problema)





Emprendimiento

Growth Center - Emprendimiento
Av. San Carlos 1980 - Huancayo
Teléfono: 064 - 481430 Anexo 7720
Conti-emprende@continental.edu.pe