



3er Showroom Virtual de Emprendimiento: Prototipos, Modelos de negocio, Proyectos de inversión, Planes de negocio y Liderazgo de inspiración 2021-10

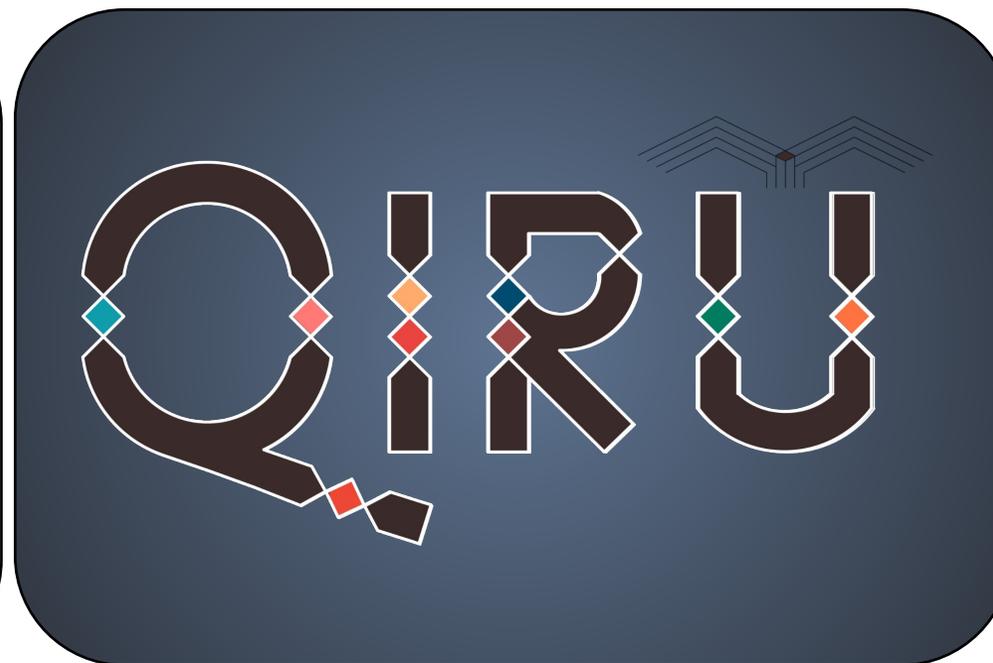
Nombre del emprendimiento: Soporte para portátiles - QUIRU

Categoría: **Modelo de negocio**

Facultad: **Multifacultad**

Carrera: **Multicarreras**

Curso: **Incubación Empresarial I**





Integrantes del equipo

N° B	Apellidos y nombres	DNI	Carrera	Sede
1	Mayta Mucha Ledvir Freddy	70169072	Ing. de Minas	Huancayo
2	Meza Hinojosa Sandra Patricia	70301717	Medicina	Huancayo
3	Munive Garcia Ales Jesus	70615906	Ing. Empresarial	Huancayo
4	Olivares Alvarado Sergio	75973189	Administración y Finanzas	Huancayo
5	Ore Loayza Estefanny Madeleine	78017696	Ing. Civil	Huancayo
6	Palacios Beraun Araceli	71695965	Administración y Finanzas	Huancayo
7	Ponce Silva Jose Rodolfo	76300623	Arquitectura	Huancayo

Asesor: José Antonio Álvarez Huamán



Identificación del problema

Como grupo se escogió un tema que afecta a muchas personas por el tema de la pandemia, con respecto a la mala postura que tienen las personas con respecto al uso de los dispositivos.

Por ello nuestro grupo tomó como problema principal la mala postura de las personas ante los dispositivos electrónicos .

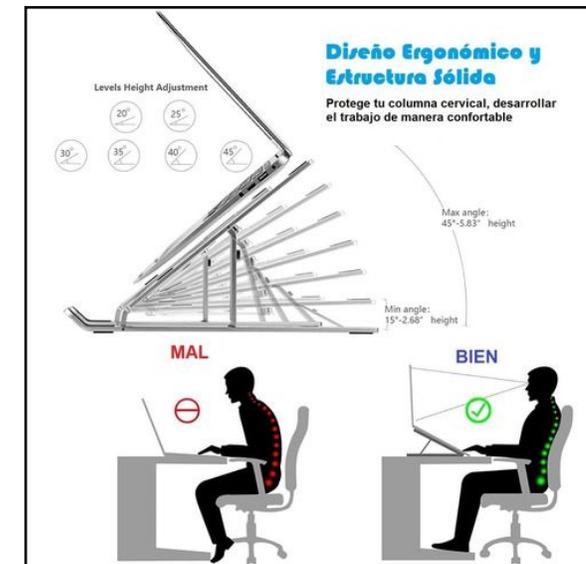
La mala postura de la columna puede causar dolor lumbar esto con los pasos del tiempo puede tensar los músculos de la parte posterior de la cabeza, del cuello, de la parte superior de la espalda y de la mandíbula. Esto puede hacer que se ejerza presión sobre los nervios cercanos y provocar lo que se conoce como «cefalea tensional o cefalea producida por un espasmo muscular (Mayo Clinic -2016)



Características creativas e innovadoras

Como grupo de trabajo nuestras características innovadoras y creativas son:

- Proceso de mejora de la postura de las personas.
- Mejor calidad de vida para estudiantes, trabajadores.
- Implementación para equipos electrónicos.
- Implementación de productos novedosos.
- Crea un mejor ambiente de trabajo.
- Producto ecoamigable.





Business Model Canvas

ASOCIACIONES CLAVES

Proveedor de placas de MDF "Masisa "

Servicio de corte láser "CAMfive Perú"

Tienda de Empaques "Ofercaja"

ACTIVIDADES CLAVE

Diseño personalizado de soportes

Corte a laser de MDF

Creación de redes sociales

RECURSOS CLAVES

- Plataforma tecnológica

- Número de clientes nuevos al mes

- Precio de corte por minuto

- Número de planchas de MDF

PROPUESTA DE VALOR

Ofrecemos lo último en innovación en frente al uso adecuado de los espacios, generando comodidad, ambiente agradable para las diferentes organizaciones de manera eco amigable.

RELACIONES CON CLIENTES

-Servicio personalizado
-Fidelización y Redes sociales

CANALES

- Redes Sociales
- Presencial (Ventas Directas)
- Delivery
- Centros Comerciales

SEGMENTOS DE MERCADOS

Personas millennials de alto uso de tecnología portátiles

ESTRUCTURA DE COSTO

-Adquisición de materiales.

-Transporte de personal y para materiales.

-Elaboración de los soportes

-Licencias de programas de diseño

FUENTES DE INGRESOS

-La ventas de los soportes de celulares tiene un precio de 18 soles.

-La venta de los soportes para laptop tiene un precio de 26 soles.

-Reparaciones de los soportes



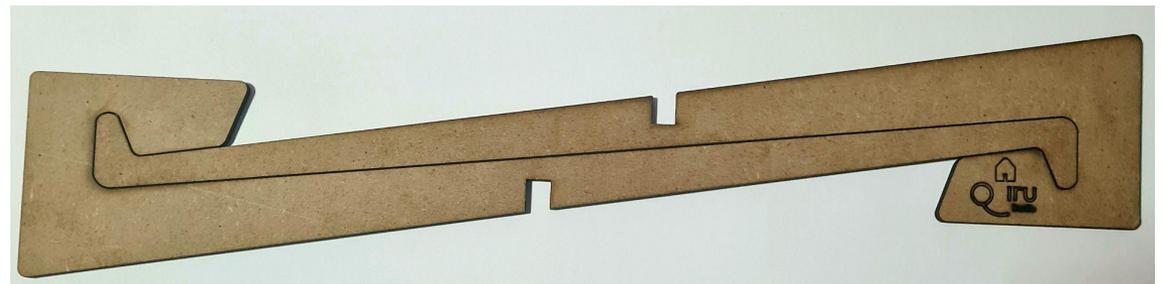
Lean Canvas



Problema	Solución	Propuesta de valor	Ventajas competitivas	Segmento de cliente
<p>Incomodidad y dolor en la espalda cuando se trabaja en la laptop.</p> <p>Dolor cervical por muchas horas de uso generando tensión en la musculatura cervical y falta de alineación de la columna vertebral.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Gran comodidad al trabajar y ayuda al aumento de vida de las laptops. -Brinda seguridad del soporte debido a que es robusto, estable y regulable en altura. - Soporte simple, cómodo y preciso. 	<p>Ofrecemos lo último en innovación en frente al uso adecuado de los espacios, generando comodidad, ambiente agradable para las diferentes organizaciones de manera eco amigable.</p>	<p>Atención personalizadas de calidad, servicio de mantenimiento</p> <p>Soporte de dispositivos:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Ergonómico - Ecológico - Multiusos 	<p>GEOGRÁFICO:</p> <p>Provincia: Huancayo Región: Junín</p> <p>SEGMENTACIÓN DE MERCADO</p> <ul style="list-style-type: none"> • Personas millennials con intensivo uso de tecnología portátiles y que trabajan remotamente (home office)
<p>Estructura de Costos</p> <ul style="list-style-type: none"> • Adquisición de materiales • Transporte de personal y para materiales • Licencias del programa de diseño 		<p>Fuentes de ingreso</p> <ul style="list-style-type: none"> -La ventas de los soportes de celulares tiene un precio de 18 soles. -La venta de los soportes para laptop tiene un precio de 26 soles. -Reparaciones de los soportes 		



Galería de imágenes del producto (solución del problema)





Emprendimiento

Growth Center - Emprendimiento
Av. San Carlos 1980 - Huancayo
Teléfono: 064 – 481430 Anexo 7720
Conti-emprende@continental.edu.pe