

# IV Feria Virtual de Prototipos

Nombre del prototipo:

**“COVER LENS”  
Protector para  
lentes.**

CENTRO DE EMPRENDIMIENTO CONTINENTAL



Universidad  
Continental





# Definición del problema

- Según el Instituto Nacional de Oftalmología, 1 de cada 4 niños en el Perú tienen problemas oftalmológicos, y por ello tienen que usar lentes. Sabemos que los niños menores de 10 años son muy hiperactivos, por lo que es muy fácil que puedan romper o rayar sus lentes al realizar diversas actividades, perjudicando así a los padres de familia, ya que se ven obligados a gastar dinero al comprar repuestos o mandar a arreglarlos.
- Entonces nos preguntamos ¿Cómo podemos proteger los lentes de los niños sin gastar tanto dinero?



# “COVER LENS”

## Protector para lentes

### PROBLEMA

- \*Descuido de los Niños con el uso de los lentes
- \*Costo elevado de lentes de poliestireno
- \*Costo elevado de los repuestos en los lentes de vidrio

- Bajo costo en la producción
- Evitar el rompimiento de la luna de los lentes
- Reducción de gastos
- Práctico

### MÉTRICAS CLAVE

- \*Numero de compras online
- \*numero de ventas al día
- \*numero de seguidores en la pagina web

**“Proteja los lentes de sus niños y evite más gastos accidentales”**

### VENTAJA COMPETITIVA

- \*Trato personalizado
- \*Ofrecer un producto personalizado
- \*Tratamientos oftalmológicos
- \*Consultas

### CANALES

- Internet: redes sociales, pagina web.
- Transporte directo, oftalmologías.
- Radio.
- Delivery.
- OLX.
- Tienda.

### SEGMENTO

\*Niños de 5 a 9 años de la provincia de Huancayo que tienen problemas oftalmológicos

### EARLY ADOPTERS

\* Padres de familia modernos que buscan algún producto innovador para sus hijos y así evitar el rompimiento de sus lentes

\*

### ESTRUCTURA DE COSTOS

- Empaque, plantillas.
- Distribución y canales.
- Marketing online.
- Producción de cover lens(silicona,vaselina)
- Otros materiales para el diseño y empaque.
- Diseño web.
- Pago al oftalmólogo.

### ESTRUCTURA DE INGRESOS

- Venta de COVER LENS.
- Venta por mayor a otros distribuidores.
- Ventas online.
- Ventas de lentes personalizados.
- Consultas.



## “COVER LENS” Protector de lentes



Insertar el producto en la parte inferior de la montura donde se encuentra las lunas de los anteojos , el producto estará diseñado a la misma medida de la montura y además contara con el diseño que mas prefiera el niño , este producto evitara el rompimiento de las lunas y evitara gastos innecesarios a los padres en repuestos de las mismas .



Universidad  
Continental

# IV Feria Virtual de Prototipos

***¡GRACIAS!***

CENTRO DE EMPRENDIMIENTO CONTINENTAL  
Conti-emprende@continental.edu.pe

