

# IV Feria Virtual de Prototipos



Universidad  
Continental

**“MARVIT”  
Calzados con  
tacos  
intercambiables**



## Equipo de trabajo:

- Bustamante Fernández, Thais Tamara                      Ingeniería Ambiental
- Chamorro Poma, Iván Alexander                              Ingeniería de Minas
- Gaspar Romero, Anderson Brayan                            Ingeniería de Minas
- Piñas Ortiz, Francli Robinson                                  Ingeniería de Minas
- Vicuña Carhuas, Maily Quedryn                                Ingeniería Industrial

# Definición del problema

- Según los datos del Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS) y El Dr. Jesús Contreras, de la IMSS, explica que las mujeres que utilizan este tipo de calzado se exponen a riesgos, una de las primeras articulaciones que sufre con el uso del tacón es el tobillo y la mala distribución del peso provocando esguince además la altura obliga a los dedos a forzar su posición, lo que desarrolla callosidades y juanetes.
- Entonces nos preguntamos ¿Cómo podemos prevenir estos riesgos sin dejar que las mujeres con tacos son armas de seducción?



# Calzado Marvit

## PROBLEMA

- La incomodidad de llevar tacos por tres o cuatro horas al día
- Los tacos convencionales son muy abiertos y de un material que los tacos tienden a romperse.
- Los tacos a utilizar en exceso te genera esguince.

## SOLUCION

- Botines con tacos graduables.
- Personalizado en el tamaño del taco.
- Solución económica.

## METRICAS CLAVES

- Llevar una contabilidad de los ingresos de clientes y los que compra.
- # de ventas sobre el # de calzados vendidos

## PROPUESTAS DE VALOR

- Tacos con colores a escoger.
- Botines con tacos flexibles.
- Comodidad.
- Diseño al pedido del cliente

## VENTAJA ESPECIAL

- Producto patentado.
- Set de tacos.
- Diseñado para el frío.
- Son personalizados.

## CANALES

- Facebook.
- Tiendas propias.
- Instagram.
- Ferias de promoción.
- Ventas por catálogos.

## SEGMENTO DE CLIENTES

- Mujeres que asisten a eventos (reuniones, fiestas, entrevistas y compromisos)
- Dirigidos para damas de 15 a 25 años.
- Mujeres con sueldo mínimo vital.
- Dirigido para mujeres de Huancayo.

## ESTRUCTURAS DEL COSTES

- Costos variables por el tipo de diseños y tamaños.
- Tiendas físicas y online.
- Proveedores.
- Entrega en delivery's

## FLUJO DE INGRESOS

- Venta de botines.
- La publicidad en catálogos y revistas.
- Botines personalizados.
- Publicidad en Facebook por atraer a los clientes.

# “MARVIT” Calzados con tacos intercambiables



Escoges los tacos intercambiables según la altura de su preferencia, y lo único que tienes que hacer es intercambiar los tacos según el tamaño que la señorita estime, esto le permite ahora mayor comodidad al momento de usar los botines.



Universidad  
Continental

# IV Feria Virtual de Prototipos

***¡GRACIAS!***

CENTRO DE EMPRENDIMIENTO CONTINENTAL  
Conti-emprende@continental.edu.pe

