

**XV Portafolio de
Iniciativa Empresarial
2016-01**



**CONSTRUCCIÓN DE
ESTACIONAMIENTOS
VERTICALES PARA
VIVIENDAS FAMILIARES**

Sección
AI 1201

DESCRIPCIÓN DEL NEGOCIO

- Es un estacionamiento vertical con materiales de resistencia a la tracción y torque para elevación del peso de un vehículo familiar de dimensiones variables de acuerdo al tamaño del vehículo que incluye un novedoso aspecto estético mejorando la visibilidad, generando mayor espacio y confort en la vivienda para la recreación de sus habitantes. Además el uso de este sistema es práctico y sencillo una vez instalado mejorara la seguridad de poder guardar el vehículo y ganar mayor espacio en el hogar.

CARACTERÍSTICAS CREATIVAS E INNOVADORAS DEL PRODUCTO

- **SUSTITUIR:** estacionamiento tradicional por uno vertical y obtener patios y/o jardines por estacionamiento.
- **COMBINAR:** jardines botánicos por estacionamientos verticales teniendo comodidad y seguridad.
- **ADAPTAR:** a las infraestructuras de las viviendas de estacionamiento tradicional de una cochera.
- **MODIFICAR:** planos de vivienda y/o espacios libres de recreación.
- **PROPONER:** la forma más segura de proteger al vehículo por las constantes delincuencias y mejorando a la vez mayor uso de recreación del espacio en la vivienda.

MODELO DE NEGOCIOS CANVAS

<p>8. SOCIOS CLAVES</p> <p>KOMATSU MITSUI</p> <p>FERREYROS</p> <p>ELEVADORES HIDRAULICOS LAUNCH EMPRESAS CONSTRUCCTORAS</p>	<p>7. ACTIVIDADES CLAVES</p> <p>INSPECCION DEL AREA EXCAVACION CONSTRUCCION DE PISO Y ACABADOS PARA EL ESTACIONAMIENTO INSTALACION DEL SISTEMA HIDRAULICO, MANDO Y DEMAS COMPONENTES PRUEBAS DE VERIFICACION</p>	<p>2. PROPUESTA DE VALOR</p> <p>MAS QUE UN NUEVO SISTEMA DE ESTACIONAMIENTO PRACTICO Y NOVEDOSO SE PRETENDE OFRESER LA SATISFACCION DE SEGURIDAD DEL VEHICULO , MAXIMIZANDO EL ESPACIO DE RECREACION DE LOS FAMILIARES EN LA VIVIENDA.</p>	<p>4. RELACIÓN CON EL CLIENTE</p> <p>PROPONEMOS UN NUEVO TIPO DE SEGUIMIENTO PARA EL MANTENIMIENTO DEL NUEVO SISTEMA DE ESTACIONAMIENTO Y ASI DEJANDO DE LADO LA PREOCUPACION DEL CLIENTE</p>	<p>1. SEGMENTO</p> <p>CONDOMINIOS RESIDENCIAS SECTORES PUBLICOS FAMILIAS DE NIVEL SOCIO ECONOMICO MEDIO A MAS INSTITUCIONES PRIVADAS</p>
<p>6. RECURSOS CLAVES</p> <p>SISTEMA HIDRAULICO SISTEMA DE MANDO AUTOMATIZADO MATERIALES DE CONSTRUCCION PLANCHAS DE ACERO TRATADOS</p>		<p>3. CANALES</p> <p>REDES SOCIALES REVISTAS DE INMOBILIARIAS VOLANTES ZONAS ESTRATEGICAS</p>		
<p>9. COSTOS</p> <p>REALIZACION DEL AREA TRABAJO MATERIALES CONSTRUCCION COMPRA DEL SISTEMA HIDRAULICO SISTEMAS DE MANDO AUTOMATIZADOS</p>			<p>5. INGRESOS</p> <p>PRESENTAR EL PROYECTO A DIFERENTES INSTITUCIONES.QUE APOYEN ALA INNOVACION DE PROYECTOS QUE AYUDEN A SOLUCIONAR PROBLEMAS DE LA SOCIEDAD, CONSIGUIENDO CON ESTA EL FINANCIAMIENTO NECESARIO. CONSEGUIR CONVENIOS CON LA EMPRESA QUE NOS PROVEE LOS EQUIPOS NECESARIOS PARA LA INSTALACION DE ESTE SISTEMA.</p>	

CONSTRUCCIÓN DE ESTACIONAMIENTOS VERTICALES PARA VIVIENDAS FAMILIARES





www.continental.edu.pe