



ASIENTOS CANDADO

BIKE LOCK

INTEGRANTES

- REYES VASQUEZ Sheli
- ROSALES CORDOVA Jack

- ◉ **NOMBRE DEL PLAN DE NEGOCIO:** BLOCKEAR SEAT

- ◉ **RAZON SOCIAL:** SRL

- ◉ **VISION:**

Aspiramos a ser la empresa más reconocida por nuestra alta confiabilidad y seguridad en el rubro de la seguridad para bicicletas en todo Huancayo al año 2015.

- ◉ **MISION:**

Somos una empresa innovadora y comprometida con la seguridad de nuestros clientes orientada en todo momento a lograr que nuestro producto cuente con la mayor confiabilidad y seguridad que nuestros clientes merecen.

- ◉ **OBJETIVOS:**

Lograr una buena acreditación y reconocimiento a nivel regional principalmente, reconocidos por el buen producto y aceptación de los clientes y así lograr un reconocimiento nacional.

- **DESCRIPCION DEL NEGOCIO:**

- El asiento candado para bicicletas, es un producto innovador para la seguridad de los amantes ciclistas ya que este producto cuenta con un dispositivo que a la vez es un asiento y candado lo cual facilita la seguridad de su bicicleta, como la seguridad del dueño para poder llevarlo a cualquier lugar sin tener temor de dejarlo en cualquier lugar ya que estará seguro su bicicleta con este producto.

- **JUSTIFICACION DEL PROYECTO:**

- Al ver que no se satisface en la totalidad de seguridad de las bicicletas al incremento de los robos en la ciudad nace la idea de producir asiento candado para los jóvenes ciclistas y amantes del deporte a pedal.
- Por ello nace el BLOCKEAR SEAT proyecto que será desarrollado en nuestra ciudad de HUANCAYO teniendo como una ventaja competitiva que va ser uso exclusivamente para los amantes de las bicicletas.

- **VENTAJA COMPETITIVA:**

- No hay otro producto en la región que cuente con este sistema de seguridad habrán diversos pero no como este producto, será seguro, dinámico y no necesita preocuparse si está o no en la bicicleta ya que este producto es parte de la bicicleta.

- **PERFIL DEL CONSUMIDOR:**

- Este producto está diseñado para las personas que consideran un bien a su bicicleta y que se preocupan por su seguridad tanto de uno mismo como de su bicicleta.

SEGMENTACION: FICHA TECNICA

FICHA TÉCNICA	
UNIVERSO	21161
SEGMENTACIÓN	Geográfica, Demográfica y Socioeconómica
MÉTODO DE MUESTREO	Probabilístico
TAMAÑO MUESTRAL	383
NIVEL DE CONFIANZA	1.96%
ERROR DE MUESTREO	5%

ESTABLECER LA CANTIDAD DE PRODUCTOS A OFRECER

Tasa de crecimiento poblacional =	1.5%				
PROYECCIÓN DE LA DEMANDA Y OFERTA					
Descripción	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5
Unidades estimadas	1483	1505	1528	1551	1574
Precio	35	35	40	45	50
Oferta	51905	52675	61120	69795	78700

PROCESO PRODUCTIVO:

Especificaciones técnicas y el diseño del producto o del servicio	Imagen del producto
<p>Material del asiento: plástico,</p> <p>Tamaño: estándar y niños</p> <p>Color: blanco y negro</p> <p>Forro del asiento: cuero</p> <p>Material para el candado: aluminio</p> <p>Insumos: pernos pintura y resortes</p>	

CUANTO NECESITAS PRODUCIR O VENDER PARA NO TENER PERDIDAS

CONCEPTO		0
Precio de Venta		81.45
Costo Variable Unitario		45.00
Margen de Contribucion		36.45
Proporcion de Ventas		100%
Costos Fijos	4,541.63	4,541.63
PUNTO DE EQUILIBRIO UNIDADES		125
PUNTO DE EQUILIBRIO SOLES (es el PE en Unds. X Precio)		10,149

FLUJO DE CAJA

En unidades					
Producto	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5
ASIENTOS – CANDADO	2196	2415,6	2657	2923	3215
En Soles					
Producto	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5
ASIENTOS – CANDADO	178.861	196.747	216.422	238.064	261.870
Totales	178.861	196.747	216.422	238.064	261.870

INDICADORES DE EVALUACION FINANCIERA E INTERPRETACION

WACC ANUAL (%)	17,9%
WACC MENSUAL (%)	1,4%
VANF	67.822
TIRF	170,46%

El VAN resulta mayor a cero por lo tanto el proyecto es viable.
TIRF Observamos que el VAN es mayor que WACC eso hace que nuestro VAN sea aceptable y por lo tanto nuestro proyecto viable.

BENEFICIO	662.979,28
COSTO	67821,7
PR	4.103
B/C	9,78



ASIENTOS CANDADO

BIKE LOCK

INFORMES:

Conti-emprende@continental.edu.pe