

PLAN DE NEGOCIOS

SERVICIO DEL ÁREA DE DESARROLLO DEL PRODUCTO (MOLDES Y TRAZOS COMPUTARIZADOS) PARA CONFECCIONISTAS

- CARHUAZ CASTILLO, JANETH
- CHÁVEZ ROJAS, LEYDIE
- DURAN REYES, ANGHELA
- MAYTA URRUCHI, DANIELA
- QUISPE TORREJÓN, PAUL JESUS
- RAMOS URETA, FRANK

RESUMEN

¿Cuán importante es este servicio para los confeccionistas?

- Este servicio asegura:
 - ✓ Reducción de tiempos en los procesos de desarrollo.
 - ✓ Ahorro en materia prima entre 3% hasta 15%.
 - ✓ Disminuir costos de confección.
 - ✓ Incrementar la competitividad.

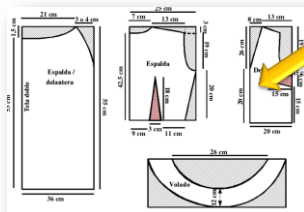
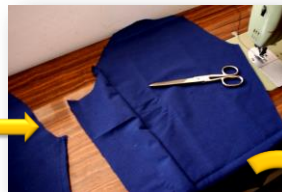
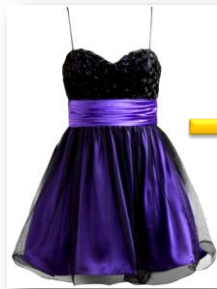
INVERSIONES

De acuerdo a:

- ✓ Plan de ventas
- ✓ Demanda de mercado meta.

Periodo (Meses)	Monto S/.
0	82,894.37
7	9,051.02
13	7,325.64
25	21,784.14
37	14,169.33
49	14,169.33

ANTECEDENTES



Una prenda de vestir viene de piezas de tela, que fueron cortadas en base a un molde.



VISIÓN

Ser considerados:

1. Socios estratégicos de la industria de confecciones.
2. Líderes en el desarrollo de colecciones convertidas en moldes y trazos de prendas de vestir, en tejido de punto y plano.

por medio de:

1. El uso de equipos de última tecnología.
2. El más eficiente software.
3. Personal altamente capacitado.
4. Innovación constante.

MISIÓN

Lograr:

1. Proveer servicios personalizados, que ayuden a prevenir futuros requerimientos.
2. Un nivel óptimo de servicio empleando tecnologías modernas de comunicación:
 1. Email
 2. Teléfono
 3. Messenger
 4. Skype
 5. Twitter
 6. Facebooky medios de envío postal (Courier ó EMS) para el envío de los productos terminados.



PRODUCTOS

- 1) Patronaje: Construcción digital de los patrones.
- 2) Digitalización de molde base: El molde provisto por el cliente es transformado al formato de la computadora.
- 3) Escalado: construcción digital de las tallas según proporción estandar.
- 4) Elaboración de trazos: ubicación de las piezas a cortar en la tela, con la proporción de tallas necesarias para producir la cantidad de prendas requeridas por el cliente.
- 5) Impresión: de los trazos, generados en el software, sobre papel o cartón.

VENTAJAS COMPETITIVAS

UBICACIÓN: Local en Gamarra muy cerca de confeccionistas. Los clientes no perderán tiempo productivo y TRAMOTEX podrá contactarlos fácilmente.

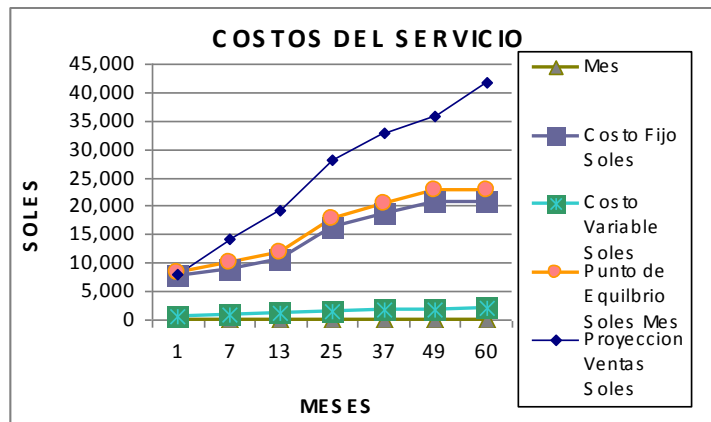
PRODUCTOS: TRAMOTEX será la única empresa capaz de ofrecer el servicio de patronaje digital para todo tipo de prendas.

DISTRIBUCIÓN: TRAMOTEX será la única empresa que distribuya sus productos a provincias.

IMPRESIÓN EN CARTÓN: TRAMOTEX será la única empresa que imprima en las dos modalidades, papel y cartón.

TRAZO AUTOMÁTICO: En 10 min. se tendrá el trabajo listo para imprimir.

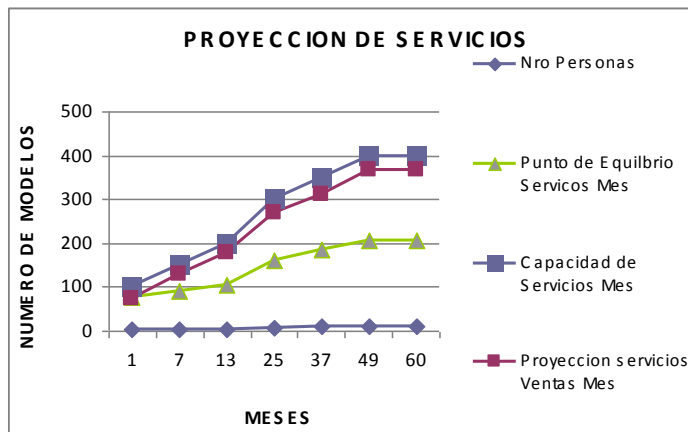
COMPORTAMIENTO DE COSTOS (PARA 60 MESES)



COMPORTAMIENTO DE COSTOS (PARA 60 MESES)

Mes	Nro. Personas	Costo Fijo Soles	Costo Variable Soles	Costo Total Soles	Punto de Equilibrio Soles Mes	Proyección Ventas Soles
1	3	7,652.59	551.86	8,204.45	8,408.57	7,860.67
7	4	8,904.67	943.95	9,848.61	9,992.44	14,180.50
13	5	10,527.08	1,102.85	11,629.93	11,770.89	19,197.67
25	7	16,208.08	1,414.58	17,622.66	17,794.53	28,068.33
37	9	18,578.49	1,670.31	20,248.80	20,446.75	32,871.92
49	11	20,736.86	1,909.37	22,646.23	22,812.73	35,870.00
60	11	20,736.86	2,023.98	22,760.83	22,812.73	41,780.00

PROYECCIÓN DE SERVICIOS





PROYECCIÓN DE SERVICIOS

Mes	Nro. Personas	Comp./Software	Punto de Equilibrio Servicios Mes	Proyección servicios Ventas Mes	Capacidad de Servicios Mes
1	3	2	78.54	73	100
7	4	3	91.10	130	150
13	5	4	106.57	177	200
25	7	6	162.55	268	300
37	9	7	186.41	313	350
49	11	8	207.76	368	400
60	11	8	207.76	368	400



TASA DE DESCUENTO

Soles	TIRE	TIRF
Escenario pesimista	3.38%	4.90%
Escenario Normal	3.94%	6.00%
Escenario Optimista	4.82%	8.04%

VALOR ACTUAL NETO y TASA INTERNA DE RETORNO

Soles	VANE	VANF
Escenario pesimista	38,739.13	64,885.66
Escenario Normal	64,134.62	89,657.89
Escenario Optimista	112,701.76	138,848.29



CONTI - EMPRENDE
CENTRO DE EMPRENDIMIENTO CONTINENTAL



PLAN DE NEGOCIOS

**SERVICIO DEL ÁREA DE DESARROLLO
DEL PRODUCTO
(MOLDES Y TRAZOS
COMPUTARIZADOS)
PARA CONFECCIONISTAS**

INFORMES:

Conti-emprende@continental.edu.pe